

PROFIL DE LA SOCIÉTÉ



**meccanocar**

CHOISI PAR LES PROFESSIONNELS

2020





# PROFIL DE LA SOCIÉTÉ

**NOUS DISTRIBUONS DES OUTILS DE TRAVAIL TECHNOLOGIQUES AVANCÉS, INNOVANTS, SÛRS ET EFFICACES POUR AMÉLIORER LA QUALITÉ DE TRAVAIL DES PROFESSIONNELS APPARTENANT AUX SECTEURS DE L'AUTOMOBILE, DE L'ARTISANAT ET DE L'INDUSTRIE.**

**DES PRODUITS DE QUALITÉ ET UN SERVICE ATTENTIONNÉ :**  
tel est le mot d'ordre de Meccanocar pour surmonter les défis du marché.



## INTRODUCTION

CONSOMMABLES  
ET EQUIPEMENTS  
D'ATELIERS POUR LES  
PROFESSIONNELS

### **Développement continu et innovation ininterrompue.**

**Meccanocar Italia est une société commerciale qui a été fondée en 2014.**

Meccanocar Italia, émane de l'héritage de Meccanocar Srl, une société se targuant d'une expérience professionnelle de près de quarante ans d'activité, fondée sur la compétence, le professionnalisme du personnel et le haut niveau de service garanti par un réseau de vente étendu et hautement qualifié.

**Aujourd'hui, grâce à la grande notoriété que l'entreprise a acquise, Meccanocar est largement reconnue sur le plan national et international.**

**Meccanocar dispose de deux filiales directes pour l'Europe, Meccanocar Italia et Meccanocar France, et opère notamment sur les territoires à travers un solide réseau de distributeurs officiels et exclusifs.**

Grâce au travail constant d'une organisation solide se targuant d'un effectif de plus de 300 employés et collaborateurs, Meccanocar Italia a enregistré en 2019 un chiffre d'affaires de plus de 20 millions d'euros.

Grâce à sa force de vente de 92 personnes, Meccanocar France a réalisé en 2019 un chiffre d'affaires d'environ 9 millions d'euros.

Nous portons la plus grande attention à nos produits, nous travaillons avec passion et acharnement et nous nous consacrons constamment à effectuer des recherches et au développement de solutions innovantes capables de répondre dans le temps à l'évolution du marché. Grâce à notre engagement, nous sommes capables de proposer un catalogue offrant une riche gamme de références spécialement articulée en fonction des secteurs, afin de répondre efficacement et promptement à toutes les exigences des différents marchés traités.



## **Notre rôle? Assister et accompagner le client pour améliorer la compétitivité de son travail.**

Pour les clients, nous devons être de véritables partenaires, capables de contribuer activement à l'amélioration de leurs performances. Pour y parvenir, nous mettons à leur disposition l'excellence de nos services en leur proposant des produits innovants, ciblés, de qualité, respectueux de l'environnement et non dangereux pour l'être humain.

Car nous souhaitons représenter pour les clients cette entreprise que nous-mêmes aurions choisie sans aucune hésitation.



# VALEURS DE L'ENTREPRISE

## L'INTÉGRITÉ

LA CENTRALITÉ DU CLIENT ET SES BESOINS PROFESSIONNELS

LA PASSION POUR LE PRODUIT ET LA RECHERCHE CONTINUE DE LA QUALITÉ

LE TRAVAIL D'ÉQUIPE ET LA VALORISATION DES RESSOURCES HUMAINES

LE «STYLE MECCANOCAR» QUI ORIENTE CHAQUE CHOIX DE L'ENTREPRISE





# MECCANOCAR ITALIE EN CHIFFRES

500.000 €

Capital social

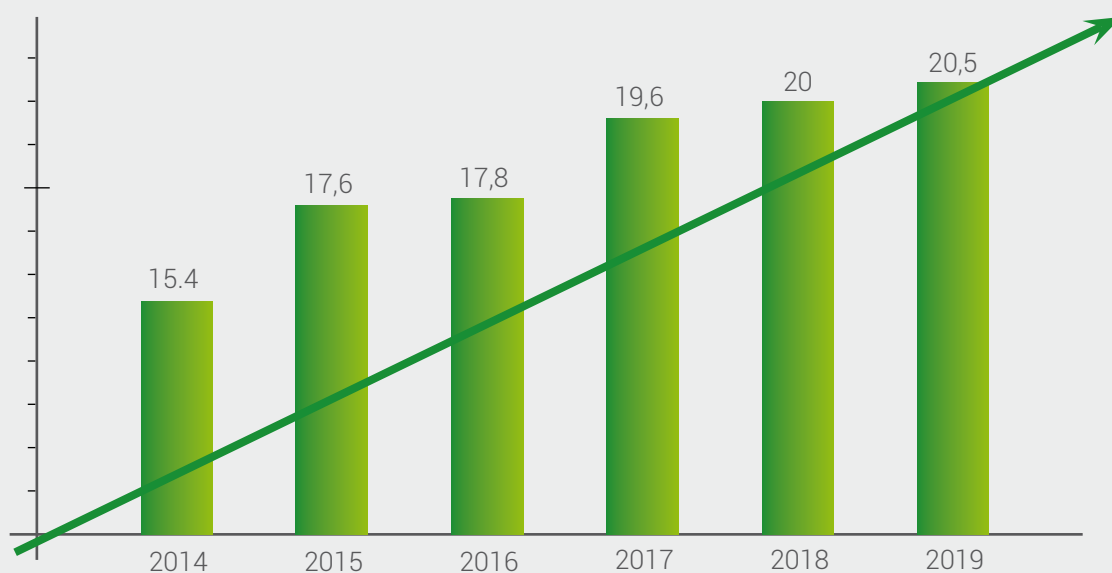
6.000 m<sup>2</sup>

D'entrepôt

300

Employés et collaborateurs

Chiffre d'affaires  
min/€



30.000

Références dans notre catalogue

10.000

Clients actifs sur le territoire national

20.5M

Chiffre d'affaires en Italie



# MECCANOCAR FRANCE EN CHIFFRES

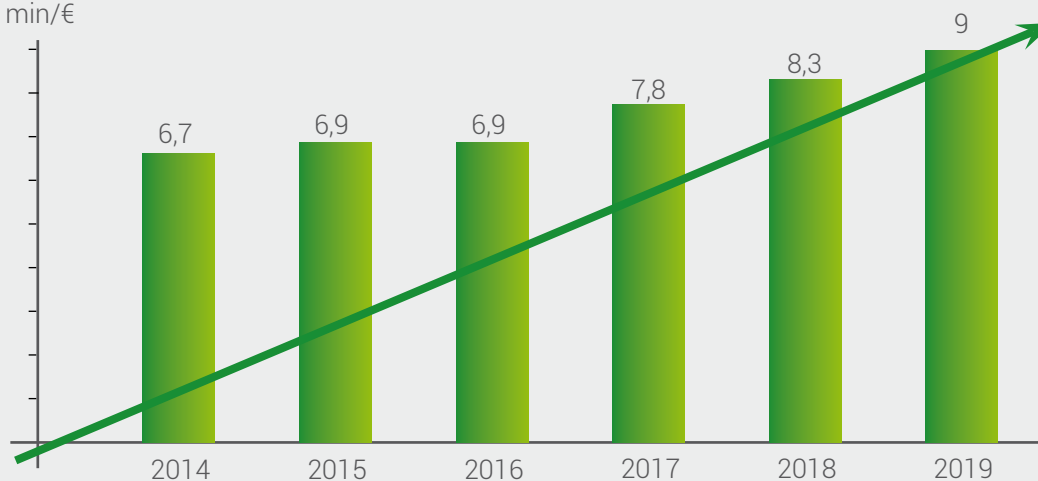
## Meccanocar France SAS

Z.I. Secteur D13 - 191 Allée des Agricultures  
06700 Saint-Laurent-du-Var - FRANCE  
Tél. : 04 92 12 80 00 - Fax : 01 92 12 81 11  
Capital social : 50 000,00 €  
TVA FR 544 338 39557  
SIRET 438 839 557 00024  
mec@meccanocarfrance.fr  
www.meccanocar.fr

**Dans le but d'exporter l'efficacité de la méthodologie opérationnelle italienne vers d'autres pays, nous avons donné naissance à la filière française Meccanocar France SAS.**

Situé à Saint-Laurent-du-Var, juste à la sortie de Nice, Meccanocar France dispose d'une force de vente se composant de plus de 75 personnes, dirigée par un directeur des ventes, 3 Capo et 3 Coordinateur des ventes. Après une première phase d'organisation et de recrutement des membres de la direction, du personnel et de la force de vente, l'entreprise est passée à la phase opérationnelle afin de se lancer sur le marché français, rencontrant instantanément un franc succès. Et la croissance constante du chiffre d'affaires et du nombre de nouveaux clients en est une preuve tangible.

Chiffre d'affaires  
min/€



30.000

Références dans notre catalogue

8.500

Clients actifs sur le territoire national

9M

Chiffre d'affaires en France



## MECCANOCAR DANS LE MONDE

### Nos références à l'étranger

Grâce à l'ouverture de Meccanocar France, représentant notre premier pas vers l'internationalisation, nous avons favorisé la croissance mondiale des entreprises en renforçant la notoriété de notre marque dans d'autres pays.

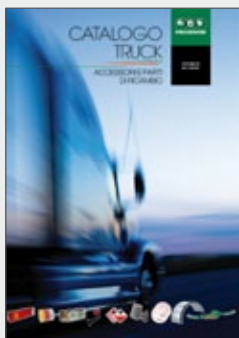
Grâce à la conclusion et à la signature d'accords exclusifs, nous sommes aujourd'hui présents dans plusieurs pays européens et notamment sur certains marchés importants tels que ceux de la Grèce, de l'Espagne et du Portugal. Nous avons récemment étendu également notre présence au Moyen-Orient.

Bien que ce défi se soit révélé difficile et parfois tortueux, cette expansion a toutefois déjà porté ses fruits, générant d'excellents résultats tant en termes de chiffre d'affaires que de nouveaux clients acquis. Et nous avons d'ailleurs l'intention de continuer sur notre élan, en multipliant notre engagement à l'international.



## RÉSEAU DE VENTE

Sélection, formation et gestion du réseau de vente



### Selon nous, la collaboration active entre les entreprises et les agents est un impératif catégorique.

Le marché actuel étant de plus en plus complexe, compétitif et diversifié, Meccanocar exige que ses agents fassent partie intégrante de la valeur ajoutée de l'entreprise. Et c'est cette différence qui fait que notre marque est très appréciée par nos clients. Dans le but d'accroître sa capillarité et sa présence sur le territoire, nous nous consacrons avec attention au recrutement, à la formation et à la gestion de la force de vente. Nos agents sont des professionnels de la vente qui font face au marché à travers des valeurs essentielles telles que l'intégrité, la fiabilité et la minutie dans l'organisation. Ces valeurs leur permettent de gérer efficacement la communication entre l'entreprise et le client afin de simplifier et de faciliter les besoins des clients à travers des solutions confectionnées sur mesure.

Le réseau de vente du groupe compte environ 300 agents opérant entre l'Italie et la France dans les quatre domaines de référence de l'entreprise:



**Secteur automobile:** cette catégorie a été spécialement pensée pour répondre aux besoins de concessionnaires, garages et carrosseries autos et motos.

**Truck Véhicules Industriels/Poids lourds:** nous disposons d'une large gamme de solutions et produits pour les concessionnaires automobiles de véhicules industriels, flottes de véhicules pour le transport routier, garages et carrosseries spécialisés dans les véhicules industriels, engins de chantier, carrières et mines, navigation de plaisance.

**Artisans et PME Artisanat/Métaux/Électricité:** cette catégorie est destinée aux artisans et aux petites et moyennes industries avec une attention particulière aux secteurs suivants: métaux (forgerons et charpentiers), menuiserie (menuiseries, portes et fenêtres), systèmes électriques, chauffage et plomberie.

**Industrie:** à travers cette catégorie, nous répondons efficacement aux besoins de moyennes et grandes entreprises manufacturières aux structures verticales et complexes.



# GAMME DE PRODUITS

La qualité est notre priorité

## NOTRE OFFERTE DE PRODUITS

- Produits chimiques
- Quincaillerie
- Matériel électrique
- Matériel de forage, de découpe et abrasifs
- Éléments de fixation génériques et spécifiques
- Consommables
- Climatisation auto, cargo et particuliers
- Outillage manuel
- Outillages électriques et pneumatiques
- Mobiliers d'atelier et aménagement de fourgons
- Équipement de protection individuelle (EPI)
- Outils d'entretien et réparation automobile, essuie-glaces et tapis de voiture
- Cargo
- Produits pneumatiques
- Soudage
- Gamme poids lourds
- Prêt-à-porter
- Articles publicitaires

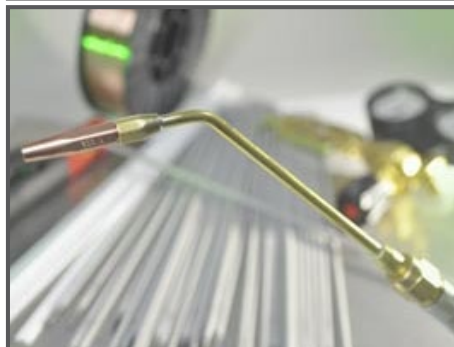
## Nous concevons nos produits en fonction des besoins de ceux qui les utilisent

Si Meccanocar a été capable de créer une gamme de produits qui ne cesse de s'étoffer, c'est parce que l'entreprise fait appel à l'approche suivante: compréhension des besoins du client en accord avec les progrès technologiques et les mutations de son marché, recherche et développement de nouveaux produits et solutions, mesure de la performance, validation et insertion dans le catalogue.

Les outils et produits Meccanocar sont reconnus et appréciés sur le marché, car ils sont conçus pour améliorer le travail des professionnels auxquels nous nous adressons. De plus, tous nos produits sont sélectionnés et testés par une équipe de techniciens parmi les plus compétents du secteur.

Nous concentrons nos efforts sur l'innovation afin de générer des produits de qualité supérieure, perçus par les personnes et les clients comme uniques en leur genre.







**À TRAVERS NOTRE SERVICE CLIENT ET  
NOTRE ASSISTANCE, NOUS AJOUTONS  
DE LA VALEUR À NOS PRODUITS**





meccanocar

meccanocar  
www.meccanocar



## LOGISTIQUE

### **Nous garantissons des délais de livraison courts et des informations détaillées sur le processus de gestion des commandes.**

Une entreprise commerciale telle que Meccanocar ne peut garantir un service d'une si haute qualité sans un système de logistique intégrée de la plus haute efficacité.

Le besoin de stockage de marchandises, de procédures de manutention, d'une gestion de plus en plus efficace des flux d'entrepôts, de technologies de contrôle des commandes et de gestion des approvisionnements, de partenariats dans le secteur des transports et de tous les éléments qui contribuent à l'optimisation des processus logistiques, a toujours fait l'objet d'études et d'améliorations constantes, dans **le but d'assurer des délais de livraison toujours plus courts et de fournir aux clients des informations de plus en plus précises sur la gestion de la fourniture.** Pour suivre l'augmentation croissante de notre chiffre d'affaires et du nombre de produits dans notre catalogue, nous avons progressivement augmenté le volume des espaces de stockage que nous avons à disposition au fil des ans, jusqu'à bénéficier aujourd'hui de plus de 6 000 mètres carrés de surface répartis entre nos différents entrepôts.

Nous disposons également d'un système de contrôle du matériel en sortie rendant notre logistique incroyablement efficace : en effet, très peu d'entreprises utilisent un code-barres ayant 4 chiffres supplémentaires par rapport au standard requis. Cette particularité présente l'avantage de minimiser le risque d'erreur (0,01 %) lors de la phase de sélection du matériel, même dans le cas d'expéditions à différents destinataires et de doubles chargements.

#### Entrepôts en Italie

- 1 entrepôt de 3 600 mètres carrés utilisé pour le stockage d'« expéditions en groupage »
- 1 entrepôt de 2 500 mètres carrés utilisé pour le stockage de chargements encombrants





## SERVIZIO AL CLIENTE

### La centralità del cliente

Le service client de Meccanocar est né de la volonté d'être une entreprise de plus en plus axée sur le client.

La relation avec le client a toujours représenté pour nous le principal vecteur de notre proposition commerciale. C'est pourquoi nous concentrons nos efforts sur le besoin croissant d'interagir avec le client et de l'informer.

Le système de communication Meccanocar est orienté vers la gestion de l'information via le système multicanal (services Web, téléphone, e-mails, application) afin de permettre de fournir rapidement au client les réponses dont il a besoin à travers des instruments conformes à ses exigences.

Les rapports que nous entretenons avec nos clients se fondent sur 4 éléments de base :

- L'écoute
- La qualité
- La sécurité
- L'information

# COMMUNICATION

Nous nous sommes toujours engagés à employer une méthode de communication transparente et respectueuse, conforme à nos valeurs. Et cet engagement se manifeste également à travers nos campagnes publicitaires et nos sponsors, jusqu'à nos calendriers.

## SITE INSTITUTIONNEL



### THE TOOLFINDER

Nouvelle gamme de calage moteur totalement fabriquée en Italie

Découvrez le kit adapté à votre véhicule

SE CONNECTER >

Les meilleurs fournisseurs pour



### Le choix des garages et des carrosseries automobiles

43 000 références pour la maintenance automobile, pour l'ergonomie et l'aménagement du garage, et aussi du point de vue



### Sécurité et confort

Tout le nécessaire pour la maintenance et la réparation des poids lourds, pour la sécurité et le confort du véhicule, conformément aux normes en vigueur



### Grandir ensemble

Matières de première qualité pour les usages et les produits innovateurs, et équipements pour la protection contre les accidents, conformément aux normes en vigueur



### Nous suivons avec vous vos projets les plus complexes

Choix d'une gamme de produits de qualité et les performances de nos produits. Dans les domaines de la maintenance, la gestion de la commande et les services de réparation.

## RÉSEAUX SOCIAUX

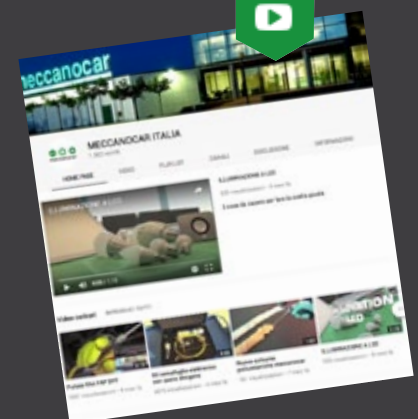


### Mec.tv

Il canale Youtube dedicato al mondo Meccanocar

Seguici e accedi a video tutorial, presentazione di nuovi prodotti e tutti i video backstage dei nostri calendari.

VAI AL CANALE MECCANOCAR >



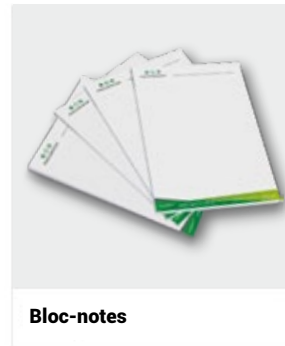
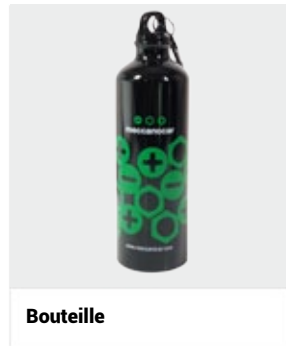
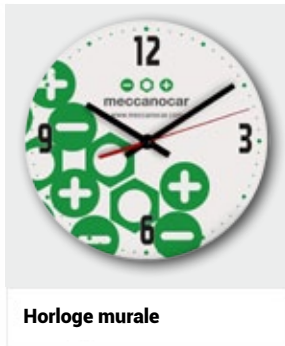


# COMMUNICATION

## CALENDRIERS MECCANOCAR



## Merchandising



## Publications de publicités dans des magazines spécialisés

**meccanocar**  
ACQUIS DELLA P...  
Settembre 2018  
AVVITTORE A MASSA BATTENTE 1/2" - 850 N...  
cod. 41000051010000

**meccanocar**  
**POWER ADDITIVES**  
PER LA PULIZIA E LA PROTEZIONE DEL TUO MOTORE!  
AUMENTANO LA LONGEVITA' DEL MOTORE  
RIDUCONO I COSTI DI MANUTENZIONE  
RIDUCONO I CONSUMI  
RIDUCONO L'INQUINAMENTO  
AUMENTANO LE PRESTAZIONI

**Fari appannati e bassa visibilità notturna?**  
**DIDISTINA I FARI DELLA TUA AUTO!**  
PERFETTA TRASPARENZA  
LUCITATURA CHE DURA NEL TEMPO  
MIGLIORE VISIBILITA' ALLA GUIDA  
MIGLIORE SICUREZZA DURANTE LE ORE NOTTURNE  
DOPO  
RICHIEDI QUI IL SERVIZIO  
PER IL RIPRISTINO DEI TUOI FARI  
**meccanocar**

MECCANOCAR  
DE LA SOCIÉTÉ



**meccanocar**

CHOISI PAR LES PROFESSIONNELS

**Meccanocar France s.a.s.**

Z.I. Secteur D13 - 191 Allée des Agriculteurs 06700  
Saint Laurent du Var - FRANCE  
Tel. 04 92 12 80 00 - Fax 04 92 12 81 11  
Adresse e-mail: [mec@meccanocarfrance.fr](mailto:mec@meccanocarfrance.fr)

[www.meccanocar.fr](http://www.meccanocar.fr)